

Ondernemers groeien sneller door te sparren

Laurens Berentsen
Den Haag

Ondernemers die regelmatig contact hebben met elkaar, met specialisten en met de overheid zien hun bedrijf sneller groeien dan collega's die meer geïsoleerd werken.

Dat blijkt uit de evaluatie van het programma 'Groeiversneller', een initiatief van het ministerie van Economische Zaken, Landbouw en Innovatie (EL&I). Het programma moet leiden tot extra economische groei vanuit het midden- en kleinbedrijf.

Doel van de deelnemers aan Groeiversneller is dat hun bedrijven met een omzet van enkele miljoenen euro's in vijf jaar door groeien naar een omzet van €20 mln. Vandaag worden tijdens een congres de resultaten van de evaluatie halverwege de rit bekendgemaakt.

Uit het onderzoek dat in samen-

Omzet deelnemers Groeiversneller 15% gestegen, terwijl omzet controlegroep 7% is teruggelopen

werking met het Centraal Bureau voor de Statistiek is uitgevoerd, komt naar voren dat de deelnemende ondernemers het beter doen dan collega's in een controlegroep. Zo steeg hun omzet in 2009 gemiddeld met 15%, terwijl de omzet in de controlegroep terugliep met 7%. De ontwikkelingen van de in het buitenland behaalde omzet liepen nog verder uiteen (plus 43% en min 12%). De programmadeelnemers breiden hun personeelsbestand uit met 8%. In de controlegroep bleef dat gelijk.

De onderzoekers concluderen dat het programma zijn vruchten afwerpt. Over de vraag of over tweeënhalfjaar ook het omzetdoel van circa €20 mln wordt bereikt, houden zij een stevige slag om de arm. Op basis van de positieve ontwikkelingen is dat zeker niet uitgesloten, stellen zij, maar in het huidige economische klimaat kan niemand daar zekerheid over geven.

'Groeiversneller', waaraan inmiddels 120 ondernemers meedoen, werkt op basis van het 'peer-to-peer'-principe. Ondernemers zijn sparringpartners van elkaar om tot extra groei te komen. Daarnaast krijgen zij ondersteuning van deskundigen.

