

Streng vader en Syrische opleiding vormen basis voor internetcarrière

Groeien Webhosting

'Ik wou nooit in zaken. Maar toen zag ik dat problemen oplossen juist leuk is'
'We zijn net twee maanden in bedrijf en hebben nu al een omzet van twee ton'

Hans de Jongh

Schiedam

Musti Aslan (30) haalde als tiener een imam-diploma in Damascus, maar koos er als twintigjarige voor om IT-ondernemer te zijn, in Schiedam. Met dank aan, of misschien juist ondanks, zijn vader.

Het is het verhaal van een ongewone jeugd: vader Aslan stuurde zijn zoon als 12-jarige van Rotterdam naar de Syrische hoofdstad om aan een islamitisch college te studeren. Papa, van Turkse komaf, had het zelf ook gedaan, maar was er om familieredenen niet in geslaagd om de school in Damascus af te maken. Dat mocht zijn zoon doen. Naar de mening van de jonge Musti werd niet gevraagd. Die werd in Syrië afgezet en moest zich maar zien te redden. Dat viel niet mee: Musti sprak Nederlands en Turks, maar was het Arabisch niet meester.

Het avontuur in Syrië en de hardvochtige opvoeding door zijn vader hebben Musti gevormd. 'Het heeft me niet gemaakt, maar wel een erg belangrijke rol gespeeld. Ik ben er zelfstandig door geworden', zegt de man die oprichter en mede-eigenaar is van Qweb, een snelgroeiend bedrijf dat servers verhuurt en de websites van andere

ondernemingen in de lucht houdt.

De weg van puber in Damascus naar eigen baas in Rijnmond heeft de nodige hobbels en omleidingen gekend. Het begon met een raadselachtige keuze van Musti's vader. Toen die zag dat zijn zoon het erg naar zijn zin kreeg in Damascus, wilde hij hem terug naar Nederland halen.

Een jaar lang, toen Musti 17 was, werkte de zoon in de Rotterdamse im- en exportzaak van zijn vader. Hij was de feitelijke bedrijfsleider en kreeg veel verantwoordelijkheid. Dat beviel. 'Ik had altijd gezegd: ik ga nooit in zaken. Maar toen zag ik: hé, wacht even, dat is iets voor mij: regelen, klantcontact en problemen oplossen.' Vader kreeg er ook een goed humeur van. 'Hij dacht kennelijk: ik heb een opvolger gevonden. Da's fijn.'

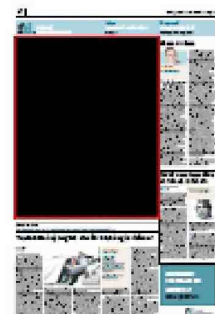
Zoonlief liet zich echter niet meer commanderen. Hij wilde terug naar zijn schoolvrienden en regelde zelf een enkeltje Syrië. Niet dat het theologisch vuur nog zo hard brandde. Zo juist in Nederland bevangen door het ondernemersvirus, begon Musti in Damascus — naast school — een café voor computergaming. Helaas

moest hij dat op last van de gemeente sluiten: buitenlanders mochten toen nog geen onderneming drijven in Syrië. Dat was kort voordat hij zijn diploma haalde.

Eenmaal terug in Nederland, in de zomer van 2000, besloot Aslan junior verder te gaan met computers. Het nog grotendeels onontgonnen internet lonkte. Hij besloot zichzelf, met een boek in de hand, te leren om websites te maken. 'Na drie maanden had ik mijn eigen site. Mijn vrienden vonden het gaaf en daarna vroeg een Turkse ondernemer mij om voor hem een website te maken. Dat leverde f400 op en zo is het begonnen.'

Eerst alleen, vanuit zijn huiskamer, daarna met een vriend en diens broer, bouwde Aslan het bedrijf Qweb uit. De een had er in die eerste jaren nog een baan naast, de ander kon nog genieten van een studiebeurs.

Eerst bedienden de jonge ondernemers veel klanten van Turkse origine, maar dat zette geen zoden aan de dijk. Niet alleen was de markt te klein, maar de Turkse klanten kostten ook te veel energie. 'De eerste en in mindere mate tweede generatie hecht nog veel



aan persoonlijke aandacht. Ze hebben niet de Nederlandse mentaliteit.' Om nieuwe klanten te binden en oude, veeleisende klanten kwijt te raken, werd Nederlands al snel de enige taal waarin Qweb zaken deed. Het bedrijf groeide, maar Aslans partners vonden webhosting toch niet spannend genoeg. Zij gaven in 2007 aan te willen stoppen. Dat was vervelend, omdat Aslan het geld miste om hen uit te kopen. Qweb ging in de verkoop. Het bedrijf werd anderhalf jaar later overgenomen door de Schiedamse ondernemer Xander Heijman (44). Aslan bleef aan als interim-manager en oriënteerde zich ondertussen op een ondernemend bestaan in Sierra Leone. Een vriend uit Syrië had hem gezegd dat in het West-Afrikaanse

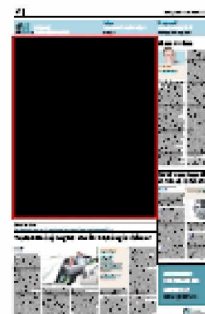
land, waar kort tevoren nog een bloedige burgeroorlog had gewoed, grote kansen lagen. Maar dit was Aslan toch een brug te ver. Wel zette hij tussendoor met zijn broer een bedrijf op dat televisiemeubelen verkoopt op internet.

Maar de meeste tijd steekt Aslan nog steeds in Qweb. Hij heeft zich weer ingekocht en momenteel heeft hij een belang van 30% met de bedoeling om binnen een paar jaar naar 50% te gaan.

Qweb is inmiddels uitverkoren om mee te doen aan 'Groeiversneller'. Dat is een door de overheid gesponsord programma om bedrijven met potentie tot volle wasdom te laten komen. Na gesprekken met managers van grote bedrijven denkt Aslan dat het mogelijk is om de omzet in vijf jaar te vertienvou-

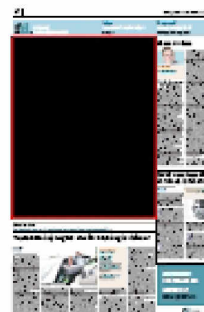
digen van €1,2 mln in 2010. Vooral de verhuur van servers loopt hard. Als enige in Nederland biedt Qweb aan bedrijven de mogelijkheid om 24 uur per dag via internet per direct toegang tot een server te krijgen. 'Twee maanden geleden zijn we ermee begonnen en nu hebben we al een omzet van twee ton.'

Zijn theologische opleiding ten spijt weet Aslan — die onder familie en vrienden nog bekend staat als 'imam Musti' — dat het ondernemerschap zijn ware roeping is. 'Ik had nooit gedacht dat ik imam zou worden. Het ondernemerschap geeft me een grotere stoot adrenaline.'



Qweb Webhosting

- Oppericht door Musti Aslan als Euras in 2000
- Telt acht werknemers
- Haalde vorig jaar een omzet van €1,2 mln
- Mikt op een omzet van €10 mln over 5 jaar
- Naast webhosting verhuurt Qweb ook servers, sinds kort per direct klaar voor gebruik





Musti Aslan in het datacentrum van Qweb.

Foto: Mirjam van der Hoek

